

最近有居民经常在电梯间看到贷款购车广告,醒目的宣传语相当诱人,什么“零首付”“一折购”。那么这种购车模式到底是如何运作的?对普通消费者来说到底是机会还是套路?北京青年报记者调查发现,这种不花钱或少花钱就开新车的事情看上去很美,但实际上消费者不仅最终要付出比原车价高出十几万、二十几万元的车款。更可怕的是,如果踩到套路贷这个雷,很可能落个车财两空的境地。

零首付购车有六大套路 专家提醒最好不要选

购车零首付 当心套路贷

调查:零首付购车哪里有

北青报记者询问多家4S店了解到,一般4S店都没有零首付这种促销方式。一位汽车销售顾问告诉北青报记者,只有资金特别紧张的人才会选择零首付,这类购车人的还款能力有限,但零首付月还款资金又较高,这意味选择零首付购车的消费者风险控制比较难,不利于汽车品牌的正常发展,所以现在4S店并没有采取这种促销方式。

经过调查发现,零首付、一折购车服务主要存在于互联网购车平台。在一家网购汽车平台主页上,“买车新革命,彻底0首付”的广告语红色字体巨大、醒目。据观察,该网站零首付产品均为国产汽车。按照网页宣传所描述,零首付门槛很低,购车者仅需提供身份证、驾驶证、信用卡即可。而且购车流程非常简单,分为四步:在线预约、在线签订购车协议并支付定金、坐等提车、支付费用。但是车不能写购车者的名字,该购车网站强调,车辆归属在贷款还清前,车辆及车牌所有权归属神州,贷款结算后车辆可过户。这就意味着,购车者每月大笔还款的时候,这辆车还不属于自己的。

槽心事还远远不止这些。据业内人士介绍,许多表面看似能够实现零首付的手段,实际上不仅不合法,还会大大增加消费者的支出。从2008年开始,汽车贷款再次收紧。国家出台明文规定,一辆车的首付最低为15%~20%。其中,自用传统动力汽车贷款最高发放比例为80%,自用新能源汽车贷款最高发放比例为85%。2009年,各家银行对于汽车按揭申请变得十分严格,比如必须在合同中注明原车身价和具体车型。据知情人透露,目前提供零首付购车服务的主要是一些P2P金融公司,根本上就是他们推出的一种贷款形式。

算账:零首付购车值不值

据调查,零首付贷款购车并没有广告宣传的那么简单,是否实惠算一算就明白了。

以某零首付购车平台正在出售的奔驰C级运动版为例,厂家指导价价为35.08万元。如果购车者采取先租后买方式,一年内每月还款额度为13529元;一年后购车者可以选择一次性付清尾款共30.79万元。这意味着,零首付购车者最终以47.02万元的价格拿到自己的车,比原车价多付款11.49万元。不过平台也为购车者提供了另一种选择,就是尾款再分期付款方式:三年内每月还款11521元。令人惊讶的是,这种还款方式最终能使购车者的车款达到57.71万元,比原车价高出22.63万元。而这些多付出去的钱,就是消费者为零首付购车方式所支付的利息,变相就是商家的利润了。据知情者称,这当中还有一些



新闻内存

深圳通报零首付购车诈骗近亿元

今年5月3日,深圳警方发布通告,刚打掉了一个以零首付为幌子的诈骗团伙。

今年2月底,深圳龙岗公安分局接到事主曾先生的报案称,他在一家汽车公司购买了一辆奥迪A4L,支付方式为零首付,并办理了贷款,随后当其想要结清欠款时,贷款公司却以各种方式使他违约逾期还款。事后,深圳龙岗公安分局经过审查,查到该团伙利用零首付的贷款方式,诈骗价值近亿元。

据悉,郑州也发生过此类事件。郑州的许先生

在郑州某汽车公司办理了零首付购车,签下贷款协议后,交付了1.3万元的服务费。但合同约定的时间已到,却没人提醒他去提车,随后许先生就经常打电话催问,均被以银行审核暂时未通过、缺少相关证件、手续不全等理由反复推脱,并提出要他再交5000多元现金。一个月后,他再次到该公司询问进展,却发现已经人去楼空。2017年3月22日,郑州市公安局东站分局打掉一个利用“零首付贷款购车”的诈骗犯罪团伙,涉案人员达20多人,涉案金额数百万元。

费用,购车网站上并未明确公示,比如大约3000多元的交车服务费。按照上述还款流程,如果购车者不能如期还贷,那么最终结果就是电商平台将车辆收回。

一家奥迪4S店销售顾问介绍,如果消费者在4S店全款买车,厂家一般还能给一些折扣、优惠。

揭秘:零首付购车是个坑

有业内人士揭露,所谓零首付其实就是噱头,是电商平台吸引消费者的手段。虽然车价、利息等等算起来和正常的按揭贷款没多少区别,但是他们会通过增加手续费、服务费等方式,变相增加

消费者购车的实际成本,可谓是套路满满。

套路一是“滞销车”。将低端车加装一下当高端车卖、库存车当新车卖等,这些都是零首付购车中的常见手法。比如一台30万元的车,经过经销商简单加工,增加一些配置之后,售价提高到39万元。按照正常的30%首付款,购买原车的消费者需交9万元。但是选择零首付之后,消费者看似享受了零首付,但是却买到比原车贵9万元的车型,这相当于已经扣除了30%首付了,贷款金额也正好是30万元,相当于原车的真实价格。

套路二是“抬高车价”。一般去4S店买车,都可以获得一定优惠,但如果采用零首付购车,商家

会抬高车价,这样做的直接后果就是各项税费以及后期还款利息的提高。比如一辆车贷款12万元与贷款15万元,每个月的还款利息会相差很多,所以在购车前一定要算好利率,看看多付出的利息自己是否可以接受。

套路三是“阴阳合同”。本来卖20万元的车,商家会以零首付购车需要手续费的理由,与购车者签订一份25万元的合同,并要求购车者以现金的形式返回5万元的手续费。但是到了还款时间,购车者拿着20万元来还款时,商家会要求其按照合同还25万元,因为没有证据证明已经还回了5万元,令购车者百口莫辩。

套路四是“强制给新车上全险”。一般买车后,可以根据自身需要购买车险的险种,但目前市场上很多零首付购车,会以各种理由要求消费者购买全险,有的险种消费者可能不需要,也会进行强制性要求,这无疑增加了购车成本。

套路五是“保证金不退”。由于零首付购车的特殊性,一般都会要求交几千块钱保证金,说在还完贷款后退回,但很多消费者往往在还完贷款后拿不到这笔保证金。

套路六是“套路贷”。如果遇到了套路贷,那么消费者就更惨了,会车财两空。据了解,套路贷的做法是,虽然在贷款合同上写明了还款日期,但当消费者到还款时间来还款时,他们会以各种理由拒绝,比如一定要现金还款,拒绝刷卡,或推说办理还款的工作人员不在,就是为了让消费者错过还款时间,造成违约的情况,这个时候还款人就需要额外支付高额的违约金给他们。即使钱还完了,他们可能还会以各种理由不交车,如办理车辆手续等问题,即使手续办好了,也会说消费者未按期还款,总之就是找各种理由收回车辆。而套路贷公司的广告词都非常诱人:“不收一分钱,让你开新车”“买车能融资,开新车、贷百万”等等。

提醒:最好不要选零首付购车

法律人士提醒消费者,最好不要选择零首付购车。如果实在要选择这种购车方式,应多留个心眼,仔细了解合同内的相关内容,不让不良商家有可乘之机,损害自己利益。因为现在很多汽车贷款担保公司,都会在借款人办理手续时给予很多的口头承诺。然而,等汽车贷款合同签订后,这些所谓的承诺就变成了空头支票。

此外,车主在签订购车合同时,一定要查看其收费清单以及还款方式是否正确,如果出现情况可以找第三方机构公证。

文/本报记者 赵新培 供图/视觉中国

金刚玻璃昨天再跌1.08%

最大股东百万股份遭券商强平

昨天私募冠军罗伟广所投资的金刚玻璃再发公告,称罗伟广因172万股份被强行平仓,导致其失去第一大股东地位。同时创业板公司管理部发出问询函。这意味着此前其所宣扬的投资理念和模式遇到了风险。

公告:罗伟广部分股份遭强平

金刚玻璃昨天再跌1.08%。股价重挫主因是曾经的第一大股东罗伟广部分股份遭到券商强平处理。

金刚玻璃昨天早间公告,6月12日接到持股5%以上股东罗伟广的通知,获悉中信证券对其融资融券账户中172.21万股金刚玻璃股份进行处置,造成罗伟广被动减持公司股份。本次股份减持后,罗伟广由公司第一大股东变更为第二大股东。

根据公告内容,本次股份减持后,罗伟广持有

公司股份数2256.5000万股,占公司总股本10.447%,为公司第二大股东。公司原第二大股东拉萨市金刚玻璃实业有限公司持有公司股份数未发生变化,仍持有公司2315.4900万股,占公司总股本的10.72%。目前拉萨金刚成为公司第一大股东。公告显示,罗伟广本次减持公司股票为被动减持,暂未产生收益。

公告称,此前罗伟广持有公司股份数2428.7100万股,占公司总股本的11.24%,其股份被司法冻结后处于冻结状态的股份数为2128.7100万股,占其持有公司股份总数的87.65%,占公司总股本的9.86%,另外有300万股存放于中信证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户。

追溯:今年2月首遭平仓风险

受利空消息影响,6月12日,金刚玻璃一度创

下自2014年3月25日以来的历史股价新低。此后股价有所反弹,但维持低位盘整走势。当天金刚玻璃市值缩水近一亿元。

当天并不是罗伟广第一次被强制平仓。根据2月6日金刚玻璃披露的公告,罗伟广曾于1月17日将2128.71万股金刚玻璃(占其持有股份的87.65%,占上市公司总股本的9.86%)质押给西南证券,质押到期日为7月19日,平仓预警线为7.5元/股,平仓线为7元/股。由于当时金刚玻璃股价跌幅较大,上述质押股份已经低于预警线,因此金刚玻璃曾于2月7日起停牌,直到2月13日复牌。在停牌期间,罗伟广曾以提前部分还款方式解除质押平仓风险。

分析:并购重组最终没获通过

罗伟广是广东新价值投资有限公司投委会主席兼基金经理,曾获中国阳光私募三年期最佳回报

金樽奖、首届私募基金“金阳光奖”最佳私募基金业绩奖等。罗伟广作为战略投资者,被金刚玻璃原控股股东拉萨金刚引进,双方于2015年9月签署了《股权转让协议》,以协议方式受让2128.71万股股份。而后,罗伟广又通过多笔收购,进一步将持股比例提升至11.24%。紧接着金刚玻璃开始重组,拟向罗伟广等发行股份,购买其合计持有的喜诺科技100%股份;同时向纳斯达克基金发行股份,购买其持有的OMG新加坡36%股权。不过,在证监会2016年第59次并购重组会议上,金刚玻璃的发行股份购买资产并募集配套资金申请未能获得通过。

今年3月12日,金刚玻璃公告称,公司本次重大资产重组历时较长,且重组审核期间内监管政策发生一定变化,为配合并快速推动公司的战略发展,决定终止本次重大资产重组并向中国证监会申请撤回相关申请文件。文/本报记者 刘慎良

数据库

股市行情

余额宝(天弘增利宝货币) 七日年化收益率:3.7490% 每万份收益:1.0190

理财通(华夏财富宝货币) 七日年化收益率:4.1400% 每万份收益:1.1712

Table with 3 columns: 名称, 涨幅, 领涨股, 涨幅. Lists industry sectors like 钢铁行业, 摩托车, 电力行业, etc.

Table with 4 columns: 名称, 现价, 涨幅, 换手. Lists individual stocks like N南京证, 金杯汽车, 红宇新材, etc.

Table with 4 columns: 名称, 涨幅, 领涨股, 涨幅. Lists concept sectors like 三沙概念, 猪肉, 迪士尼, etc.

开放式基金回报排行

Table with 4 columns: 基金名称, 份额净值(元), 日净值增长率, 今年以来净值增长率. Lists various equity funds.

货币型基金(A类)

Table with 4 columns: 基金简称, 日万份基金单位净值(元), 七日年化收益率, 今年以来净值增长率. Lists various money market funds.

数据来源:天天基金网

其他投资市场行情

Table with 4 columns: 货币对比, 汇买价, 钞买价, 汇卖价. Lists exchange rates for USD, EUR, GBP, etc.

Table with 2 columns: 名称, 价格. Lists gold and silver prices in RMB and USD.

2018年6月13日 16:00 提供/易汇资讯